



**STRATEGI KOMUNIKASI PEMASARAN PT. SUPERMAL KARAWACI
DALAM MEMBANGUN MEREK MAKAN SUTRA
(PERIODE 2013-2014)**

SKRIPSI

Diajukan Sebagai Salah Satu Syarat Untuk Memperoleh Gelar Sarjana Strata Satu
(S-1) Komunikasi Bidang Studi Advertising & Marketing Communication

UNIVERSITAS
MERCU BUANA
Putri Baihaqi
44310010068

**FAKULTAS ILMU KOMUNIKASI
UNIVERSITAS MERCU BUANA
JAKARTA
2014**



Fakultas Ilmu Komunikasi
Universitas Mercu Buana

LEMBAR PERSETUJUAN SKRIPSI

Judul : **STRATEGI KOMUNIKASI PEMASARAN PT. SUPERMAL KARAWACI DALAM MEMBANGUN MEREK MAKAN SUTRA (PERIODE 2013-2014)**

Nama : Putri Baihaqi

NIM : 44310010068

Fakultas : Ilmu Komunikasi

Bidang Studi : Advertising and Marketing Communication



Jakarta, Juni 2014

UNIVERSITAS
MERCU BUANA
Mengetahui,
Pembimbing
Irene Irawaty
(**Irene Irawaty, Dra., M.Si**)



Fakultas Ilmu Komunikasi
Universitas Mercu Buana

LEMBAR TANDA LULUS SIDANG SKRIPSI

Judul : **STRATEGI KOMUNIKASI PEMASARAN PT. SUPERMAL KARAWACI DALAM MEMBANGUN MEREK MAKAN SUTRA (PERIODE 2013-2014)**

Nama : Putri Baihaqi

NIM : 44310010068

Fakultas : Ilmu Komunikasi

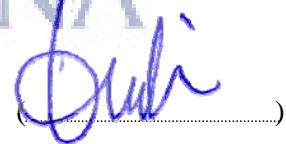
Bidang Studi : Advertising and Marketing Communication

Jakarta, Juli 2014

Ketua Sidang
Ira Purwitasari, S.Sos., M. ikom

UNIVERSITAS
MERCU BUANA

Penguji Ahli
Tri Diah Cahyowati, Dra., M.Si

(


Pembimbing
Irene Irawaty, Dra., M.Si

(



Fakultas Ilmu Komunikasi
Universitas Mercu Buana

LEMBAR PENGESAHAN PERBAIKAN SKRIPSI

Judul : **STRATEGI KOMUNIKASI PEMASARAN PT. SUPERMAL KARAWACI DALAM MEMBANGUN MEREK MAKAN SUTRA (PERIODE 2013-2014)**

Nama : Putri Baihaqi

NIM : 44310010068

Fakultas : Ilmu Komunikasi

Bidang Studi : Advertising and Marketing Communication

Jakarta, Juli 2014

Disetujui dan diterima oleh,

Pembimbing

UNIVERSITAS
MERCU BUANA
(Irene Irawaty, Dra., M.Si)

Dekan Fakultas Ilmu Komunikasi

(Dr. Agustina Zubair, M.Si)

Ketua Bidang Studi Periklanan

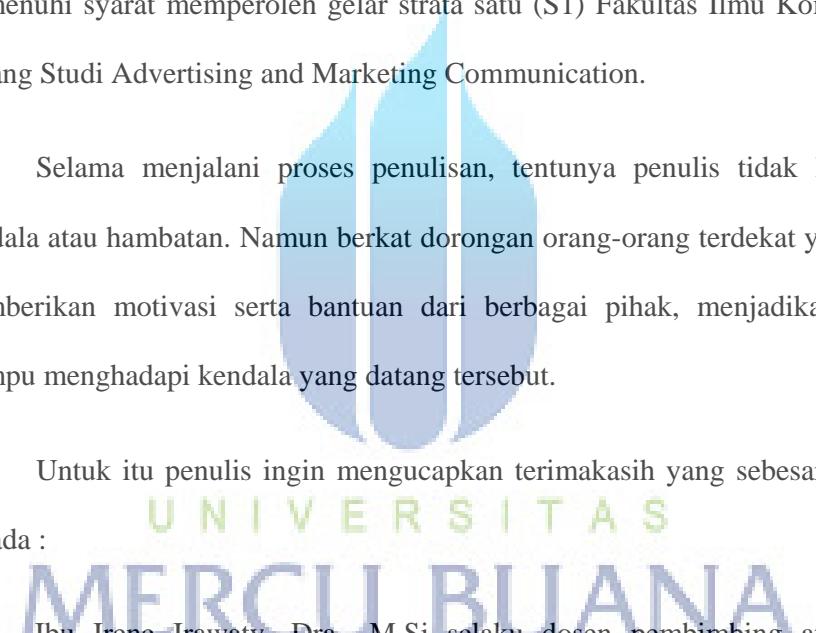
(Dr. Yoyoh Hereyah, M.Si)

KATA PENGANTAR

Segala puji bagi Allah swt yang telah menjadikan segala urusan begitu lapang, sehingga penulis dapat menyelesaikan tugas skripsi ini. Dengan perjuangan dan doa yang tiada henti, akhirnya skripsi yang berjudul “**Strategi Komunikasi Pemasaran PT. Supermal Karawaci dalam Membangun Merek Makan Sutra Periode 2013-2014**” dapat diselesaikan dengan baik, guna memenuhi syarat memperoleh gelar strata satu (S1) Fakultas Ilmu Komunikasi , Bidang Studi Advertising and Marketing Communication.

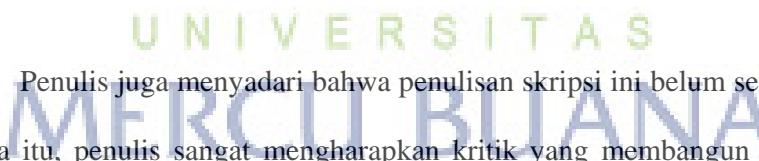
Selama menjalani proses penulisan, tentunya penulis tidak lepas dari kendala atau hambatan. Namun berkat dorongan orang-orang terdekat yang selalu memberikan motivasi serta bantuan dari berbagai pihak, menjadikan penulis mampu menghadapi kendala yang datang tersebut.

Untuk itu penulis ingin mengucapkan terimakasih yang sebesar-besarnya kepada :

- 
1. Ibu Irene Irawaty, Dra., M.Si selaku dosen pembimbing atas segala dukungan dan waktu yang diberikan untuk mengantarkan penulis hingga selesainya skripsi ini.
 2. Ibu Dr. Yoyoh Hereyah., M.Si dan Ibu Ira Purwitasari, S.Sos., M. Ikom selaku Ketua dan Sekretaris Bidang Studi Advertising & Marketing Communication.

3. Mba Eni Rohaeni selaku Sr. Marcom & CRM Manager, beserta keluarga besar Department Marketing Communication, Mba Nila, Mas Hendro, Pak Joko, Om Budi, Kak Michele, Mas Octa, Mas Roni dan Mas Aphe atas kesempatan dan pengalaman yang diberikan untuk belajar dan menjadi bagian dari team Marcom Supermal Karawaci selama 3 bulan. Serta bantuannya dalam penyelesaian skripsi ini. Kalian baik, kalian hebat, kalian seru, kalian luar biasa.
3. Miraddani, Ratri, Eriya, dan Mey selaku Pengunjung Makan Sutra yang telah bersedia meluangkan waktu untuk menjadi narasumber dari penelitian ini.
7. Seluruh karyawan Fakultas Ilmu Komunikasi yang membantu penulis dari awal Seminar Proposal, Sidang Magang, sampai dengan Sidang Skripsi.
8. Keluarga penulis, Bapak Subur Widodo (Ayah) dan Ibu Agustina Karuniawati (Ibu), serta Miranti Estu Mukti (Adik), kalian semangat terbesar bagi penulis untuk segera menyelesaikan studi S1 ini.
9. Bapak A. Judhie Setyawan, SE., M.Si selaku Pembimbing Akademik. Terimakasih atas segala bimbingan dan saran yang diberikan selama masa perkuliahan.
10. Bapak dan Ibu pengajar Fakultas Ilmu Komunikasi Universitas Mercubuana khususnya pengajar jurusan Advertising & Marketing Communication yang telah memberi bekal ilmu pengetahuan yang tidak ternilai harganya.

9. Keluarga besar Advertising and Marketing Communication 2010 serta seluruh pengurus HIMA PARIWARA (2012-2013), terima kasih teman-teman seperjuangan atas semua pengalaman dan kenangan. Sukses untuk kita semua. Sampai jumpa saat toga diatas kepala kita.
10. Sahabat-sahabat Penulis, Ari, Dian, Yulia, Rohmah, Intan, Novia, Rika, My Superbebeph (Meyvitha, Nadine, Fika, Lola, Lia), My Pinusian (Meyvitha, Hisyam, Dicky, Reza), atas segala *support*, bantuan, dan sarannya selama ini. Terima kasih telah menjadi tempat berkeluh kesah sekaligus menjadi sandaran untuk melepas lelah gundah.
11. Serta pihak-pihak yang tidak bisa penulis sebutkan satu-persatu, terima kasih atas bantuannya sehingga Skripsi ini dapat terselesaikan dengan baik.



Penulis juga menyadari bahwa penulisan skripsi ini belum sempurna. Oleh karena itu, penulis sangat mengharapkan kritik yang membangun dari berbagai pihak yang membacanya. Dan semoga skripsi ini dapat berguna bagi masyarakat pada umumnya dan penulis khususnya.

Tangerang, Juni 2014

Putri Baihaqi

DAFTAR ISI

LEMBAR PERSETUJUAN SIDANG SKRIPSI.....	i
LEMBAR TANDA LULUS SIDANG SKRIPSI.....	ii
LEMBAR PENGESAHAN PERBAIKAN SKRIPSI.....	iii
ABSTRAKSI.....	iv
KATA PENGANTAR.....	v
DAFTAR ISI.....	viii
DAFTAR GAMBAR.....	xii
DAFTAR TABEL.....	xii
BAB I PENDAHULUAN	
1.1 Latar Belakang.....	1
1.2 Fokus Penelitian.....	6
1.3 Tujuan Penelitian.....	6
1.4 Manfaat Penelitian.....	6
1.4.1 Manfaat Akademis.....	6
1.4.2 Manfaat Praktis.....	7
1.4.3 Manfaat Sosial.....	7
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	
2.1 Komunikasi Pemasaran.....	8
2.2 Strategi Komunikasi Pemasaran.....	10
2.2.1 Mengidentifikasi Target Audience.....	12
2.2.2 Menentukan Tujuan Komunikasi Pemasaran.....	16
2.2.3 Merancang Pesan Komunikasi Pemasaran.....	18

2.2.4	Memilih Saluran Komunikasi.....	21
2.2.5	Menentukan Total Anggaran Promosi.....	22
2.2.6	Memutuskan Bauran Komunikasi Pemasaran Terpadu.....	23

BAB III METODE PENELITIAN

3.1	Paradigma	32
3.2	Tipe Penelitian	32
3.3	Metode Penelitian	33
3.4	Subjek Penelitian	34
3.5	Teknik Pengumpulan Data	34
3.5.1	Data Primer.....	34
3.5.2	Data Sekunder.....	35
3.6	Definisi Konsep	36
3.7	Teknik Analisis Data	36
3.8	Teknik Keabsahan Data	37

BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN

4.1	MERCU BUANA	39
4.1.1	Visi dan Misi.....	40
4.1.2	Profil Perusahaan.....	42
4.1.3	Logo Perusahaan.....	44
4.1.4	Makan Sutra.....	44
4.2	Hasil Penelitian	47
4.2.1	Menentukan STP.....	48
4.2.2	Tujuan Komunikasi Pemasaran.....	51
4.2.3	Merancang Pesan Komunikasi Pemasaran.....	53
4.2.4	Saluran/ Media Komunikasi.....	57

4.2.5	Menentukan Total Anggaran Promosi.....	66
4.2.6	Bauran Komunikasi Pemasaran Terpadu.....	67
4.3	Pembahasan.....	86

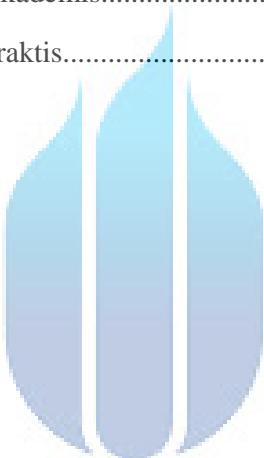
BAB V KESIMPULAN DAN SARAN

5.1	Kesimpulan.....	95
5.2	Saran.....	97
5.2.1	Saran Akademis.....	97
5.2.2	Saran Praktis.....	97

DAFTAR PUSTAKA

LAMPIRAN

CURRICULUM VITAE



UNIVERSITAS
MERCU BUANA

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1 Grafik 10 Besar konter (<i>Anchor</i>) di Mal.....	2
Gambar 1.2 Grafik Survey Kecenderungan Pengunjung Supermal Karawaci.....	3
Gambar 1.3 Grafik Survey Pengunjung SK terhadap Area Makan.....	4



DAFTAR TABEL

Tabel 4.1 List Tenant Makan Sutra.....	45
Tabel 4.2 Data Pengunjung Makan Sutra.....	49
Tabel 4.3 Publisitas Makan Sutra 2013.....	73
Tabel 4.4 Publisitas Makan Sutra 2014.....	83

