

**EVALUASI KUALITAS PELAYANAN PROSES PEMBELIAN TIKET
DALAM MEMENUHI KEPUASAN PELANGGAN DENGAN METODE
QUALITY FUNCTION DEPLOYMENT (QFD)
(Studi Kasus : PT. KERETA API INDONESIA)**

SKRIPSI

Program Studi Manajemen

**Nama : Tatang Nurfalah
NIM : 43110010-063**



**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS MERCU BUANA
JAKARTA
2014**

**EVALUASI KUALITAS PELAYANAN PROSES PEMBELIAN
TIKET DALAM MEMENUHI KEPUASAN PELANGGAN
DENGAN METODE QUALITY FUNCTION
DEPLOYMENT (QFD)
(Studi Kasus : PT. KERETA API INDONESIA)**

SKRIPSI

Diajukan Sebagai Salah Satu Syarat Memperoleh Gelar

SARJANA EKONOMI

Program Studi Manajemen Strata-1

Nama : Tatang Nurfalah

NIM : 43110010-063



**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS MERCU BUANA
JAKARTA
2014**

SURAT PERNYATAAN KARYA SENDIRI

Yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Tatang Nurfalah
NIM : 43110010063
Program Studi : Manajemen - S1
Fakultas : Ekonomi dan Bisnis
Judul Skripsi : Evaluasi Kualitas Pelayanan Proses Pembelian Tiket
Dalam Memenuhi Kepuasan Pelanggan Dengan Metode
Quality Function Deployment (QFD) (studi kasus : PT.
Kereta Api Indonesia).

Menyatakan bahwa skripsi ini adalah hasil karya sendiri. Apabila saya mengutip dari karya orang lain, maka saya mencantumkan sumbernya sesuai dengan ketentuan yang berlaku. Saya bersedia dikenai sanksi pembatalan skripsi ini apabila terbukti melakukan tindakan plagiat (penjiplakan). Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Jakarta, 10 Juli 2014



Tatang Nurfalah

NIM: 43110010063

LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI

Nama : Tatang Nurfalah

NIM : 43110010063

Program Studi : MANAJEMEN S1

Judul Skripsi : Evaluasi Kualitas Pelayanan Proses Pembelian Tiket
Dalam Memenuhi Kepuasan Pelanggan Dengan Metode
Quality Function Deployment (QFD) (studi kasus : PT.
Kereta Api Indonesia).

Tanggal Ujian Skripsi : 10 Juli 2014

Disahkan Oleh :

Pembimbing Skripsi

Ketua Penguji



Hesti Maheswari, SE,M.Si
Tanggal : 15/7 - 2014



M. Rizki Sadikin, MBA
Tanggal : 15/7/2014

Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis

Ketua Progam Studi Manajemen S1



Prof.Dr. Wiwik Utami, Ak, MS, CA.
Tanggal : 16/7 2014.



Dr. Rina Astini, SE, MM.
Tanggal : 16/7 2014

KATA PENGANTAR

Alhamdulillahirabbil'alamin. Segala Puji dan Syukur penulis panjatkan kehadirat Allah SWT yang telah memberikan anugrah, kemudahan, serta rahmat dan karunia-Nya kepada penulis sehingga dapat menyelesaikan skripsi yang berjudul: **“EVALUASI KUALITAS PELAYANAN PROSES PEMBELIAN TIKET DALAM MEMENUHI KEPUASAN PELANGGAN DENGAN METODE QUALITY FUNCTION DEPLOYMENT (QFD) (studi kasus : PT. KERETA API INDONESIA)”**.

Sebagai salah satu syarat untuk memperoleh gelar S-1 di Fakultas Ekonomi dan Bisnis Jurusan Manajemen Universitas Mercu Buana Jakarta.

Penulis mengungkapkan rasa terima kasih yang sebesar-besarnya kepada Ibu Hesti Maheswari, SE,M.Si selaku dosen pembimbing yang telah meluangkan waktu, memberikan saran, pengetahuan dan nasehat yang sangat bermanfaat untuk membimbing dalam mengerjakan skripsi ini. Penulis juga tidak terlepas dari bantuan berbagai pihak yang telah membantu dalam penyelesaian tugas skripsi ini. Untuk itu, penulis mengucapkan terimakasih kepada :

1. Terimakasih untuk Ibu dan Ayah yang senantiasa selalu memberikan motivasi, semangat, dorongan, dan kasih sayang beserta doanya kepada penulis.
2. Nini Yoyoh dan Alm. Hj. Yayah yang telah banyak memberikan nasehat, do'a dan motivasi yang tinggi kepada penulis.

3. Bapak Dr. Ir Arissetyanto Nugroho, MM. Selaku Rektor Universitas Mercu Buana.
4. Ibu Prof.Dr. Wiwik Utami, Ak, MS, CA. Selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana.
5. Ibu Dr. Rina Astini, SE, ME selaku Ketua Program Studi S1 Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Mercu Buana.
6. Seluruh dosen-dosen dan staf Program Studi Manajemen S1 Universitas Mercu Buana.
7. Seluruh angkatan 2010 Manajemen S1 yang telah bersama–sama berjuang dalam menyelesaikan skripsi.
8. Keluarga besar K.H Muhammad Sarodji yang selalu memberikan do'a dan dukungannya untuk penulis.
9. Semua teman-teman Minkar, dan Cisaga.

Penulis berharap semoga skripsi ini dapat bermanfaat dan menambah khasanah ilmu pengetahuan bagi kita semua. Amin ya Rabbal a'alamin.

UNIVERSITAS
MERCU BUANA

Jakarta, Juni 2014

TATANG NURFALAH

DAFTAR ISI

HALAMAN SAMBUL	i
HALAMAN JUDUL	ii
HALAMAN PERNYATAAN KARYA SENDIRI.....	iii
HALAMAN PENGESAHAN SKRIPSI.....	iv
KATA PENGANTAR	v
DAFTAR ISI	vii
DAFTAR TABEL	xi
DAFTAR GAMBAR	xii
DAFTAR LAMPIRAN.....	xiii
ABSTRAK	xiv
BAB I. PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang.....	1
1.2 Rumusan Masalah	5
1.3 Pembatasan Masalah.....	5
1.4 Tujuan Penelitian dan Kontribusi Penelitian.....	5
1.4.1 Tujuan Penelitian	5
1.4.2 Kontribusi Penelitian.....	6
BAB II. KAJIAN PUSTAKA DAN RERANGKA PEMIKIRAN	7
2.1. Manajemen.....	7
2.1.1 Pengertian Manajemen	7
2.1.2 Fungsi Manajemen	8

2.2	Manajemen Operasional	9
2.2.1	Pengertian Manajemen Operasional.....	9
2.2.2	Fungsi Manajemen Operasional.....	10
2.2.3	Tujuan Manajemen Operasional	11
2.3	Jasa	11
2.3.1	Pengertian Jasa.....	11
2.3.2	Klasifikasi Jasa.....	12
2.4	Kualitas Jasa atau Pelayanan	13
2.4.1	Pengertian Kualitas Jasa atau Pelayanan	13
2.4.2	Faktor-faktor Kualitas Jasa atau Pelayanan	14
2.5	Kepuasan Pelanggan.....	16
2.5.1	Pengertian Kepuasan Pelanggan	16
2.5.2	Faktor-faktor Kepuasan Pelanggan	17
2.6	Total Quality Management	18
2.6.1	Pengertian Total Quality Management.....	18
2.6.2	Karakteristik Total Quality Management	19
2.7	Quality Function Deployment	22
2.6.1	Pengertian Quality Function Deployment	22
2.6.2	Manfaat Quality Function Deployment.....	23
2.8	Penelitian Terdahulu	24
BAB III. METODE PENELITIAN		25
3.1	Waktu dan Tempat Penelitian	25
3.2	Desain Penelitian	25

3.3	Devinisi dan Operasionalisasi Variabel	27
3.4	Pengukuran Variabel.....	29
3.5	Populasi dan Sampel Penelitian.....	34
3.6	Teknik Pengumpulan Data	34
3.7	Metode Analisis	35
3.8	Teknik Pengolahan Data	37
BAB IV. HASIL DAN PEMBAHASAN		40
4.1	Gambaran Umum Perusahaan	40
4.1.1	Sejarah PT. KAI.....	40
4.1.2	Visi dan Misi Perusahaan	42
4.2	Harapan Pelanggan Terhadap Proses Pembelian Tiket	43
4.2.1	Karakteristik Responden	43
4.2.2	Customer Need.....	46
4.2.3	Uji Validitas	48
4.2.4	Uji reliabilitas	50
4.2.5	Menentukan Customer Needs	53
4.3	Analisis Kepuasan Konsumen Pemebelian Tiket Terhadap Kualitas Proses Pelayanan.....	54
4.3.1	Customer Importance	55
4.3.2	Perhitungn GAP	57
4.4	Keunggulan Teknis Proses Pelayanan Pembelian Tiket	59
4.4.1	Hubungan Keunggulan Teknis PT. KAI Dengan Harapan Konsumen.....	60

4.4.2 Arah Perbaikan.....	62
4.4.3 Technical Corelation.....	62
4.5 Desain Ulang Operasi Pelayanan Pembelian Tiket.....	64
4.6 Analisa Kepuasan Pelanggan Terhadap Proses Pembelian Tiket	66
4.6.1 Pembelian Tiket di Stasiun	66
4.6.2 Pembelian Tiket Online	67
BAB V. KESIMPULAN dan SARAN	68
5.1 Kesimpulan	68
5.2 Saran	71
DAFTAR PUSTAKA	72
LAMPIRAN	

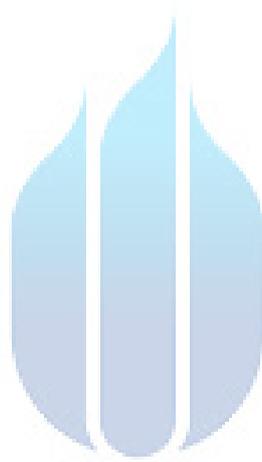


DAFTAR TABEL

Tabel 3.1 - Variabel Operasional.....	31
Tabel 4.1 - Jenis Kelamin Responden.....	43
Tabel 4.2 - Usia Responden	44
Tabel 4.3 - Pendidikan Responden	44
Tabel 4.4 - Pekerjaan Responden	45
Tabel 4.5 - Penghasilan Responden.....	46
Tabel 4.6 - Uji Validitas Tingkat Kepuasan dan Kepentingan.....	49
Tabel 4.7 - Reliability Tingkat Kepuasan	50
Tabel 4.8 - Reliability Tingkat Kepentingan.....	51
Tabel 4.9 - Customer Needs	53
Tabel 4.10 - Customer Satisfaction Performance.....	54
Tabel 4.11 - Customer Importance	56
Tabel 4.12 - Hasil Nilai GAP	57
Tabel 4.13 - Technical Characteristics.....	59
Tabel 4.14 - Nilai Absolute Importance dan Nilai Relative Importance	64
Tabel 4.15 - Pembelian di Stasiun	66
Tabel 4.16 - Pembelian Online	67

DAFTAR GAMBAR

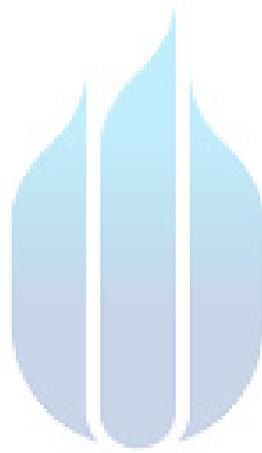
Gambar 3.1 - Desain Penelitian	26
Gambar 3.2 - House of Quality	39
Gambar 4.1 - House of Quality	52
Gambar 4.2 - Relationship	61
Gambar 4.3 - Roof of Matrik.....	63



UNIVERSITAS
MERCU BUANA

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1	Formulis Kuesioner.....
Lampiran 2	Hasil Analisis Kuesioner.....
Lampiran 3	Hasil Input Kuesioner.....
Lampiran 4	Hasil Output Kuesioner.....



UNIVERSITAS
MERCU BUANA