



KECENDERUNGAN PESAN IKLAN PINKEMMA DI LINE SHOPPING
(ANALISIS ISI IKLAN PINKEMMA PERIODE SEPTEMBER 2014 – MEI 2015)

SKRIPSI

Diajukan sebagai salah satu syarat untuk memperoleh Gelar Strata 1 (S-1) Ilmu Komunikasi
Bidang Studi Advertising & Marketing Communication

UNIVERSITAS
Disusun oleh:
MERCU BUANA
ASRI OKTAVIANI

44311010044

FAKULTAS ILMU KOMUNIKASI
UNIVERSITAS MERCU BUANA
JAKARTA
2015



Fakultas Ilmu Komunikasi
Universitas Mercu Buana

LEMBAR PERSETUJUAN SKRIPSI

Judul : **KECENDERUNGAN PESAN IKLAN PINKEMMA
DI LINE SHOPPING (ANALISIS ISI IKLAN
PINKEMMA PERIODE SEPTEMBER 2014 – MEI
2015)**

Nama : Asri Oktaviani

Nim : 44311010044

Fakultas : Ilmu Komunikasi

Bidang Studi : Advertising & Marketing Communication

Jakarta, 3 September 2015

UNIVERSITY
MERCU BUANA Mengetahui,
Pembimbing

(SM. Niken Restaty, M.Si)



Fakultas Ilmu Komunikasi
Universitas Mercu Buana

LEMBAR TANDA LULUS SIDANG SKRIPSI

Judul : **KECENDERUNGAN PESAN IKLAN PINKEMMA
DI LINE SHOPPING (ANALISIS ISI IKLAN
PINKEMMA PERIODE SEPTEMBER 2014 – MEI
2015)**

Nama : Asri Oktaviani

Nim : 44311010044

Fakultas : Ilmu Komunikasi

Bidang Studi : Advertising & Marketing Communication

Jakarta, 3 September 2015

Ketua Sidang,

Dr. Yoyoh Hereyah.,M.Si

(.....)


Penguji Ahli,

Berliani Ardha.,M.Si

(.....)


Pembimbing,

SM Niken Restaty., M.Si

(.....)




Fakultas Ilmu Komunikasi
Universitas Mercu Buana

LEMBAR PENGESAHAN PERBAIKAN SKRIPSI

Judul : **KECENDERUNGAN PESAN IKLAN PINKEMMA
DI LINE SHOPPING (ANALISIS ISI IKLAN
PINKEMMA PERIODE SEPTEMBER 2014 – MEI
2015)**

Nama : Asri Oktaviani

Nim : 44311010044

Bidang Studi : Advertising & Marketing Communication – S1

Jakarta, 14 September 2015

Disetujui dan diterima oleh,

Pembimbing
**UNIVERSITAS
MERCU BUANA**
(SM. Niken Restaty, M.Si)

Dekan
Fakultas Ilmu Komunikasi

(Dr. Agustina Zubair, M.Si.)

Ketua Bidang Studi
Advertising & Marcomm

(Dr. Yoyoh Hereyah, M.Si.)

KATA PENGANTAR

Segala puji syukur penulis panjatkan kehadirat Allah SWT atas limpahan rahmat, hidayah dan inayah-Nya. Shalawat serta salam kepada Nabi Besar Muhammad SAW, yang selalu ditunggu syafa'atnya di yaumul akhir. Dalam kesempatan ini penulis mengucap syukur Alhamdulillah untuk semua anugerah yang telah diberikan kepada penulis sehingga atas izin dan kehendak-Nyalah penulis dapat menyelesaikan penyusunan Skripsi ini dengan judul **“Kecenderungan Pesan Iklan Pinkemma Di Line Shopping (Analisis Isi Iklan Pinkemma Periode September 2014 – Mei 2015)”**. Skripsi ini merupakan salah satu syarat untuk menyelesaikan Program Sarjana (S1) Fakultas Ilmu Komunikasi, bidang studi Advertising & Marcomm Universitas Mercu Buana.

Kepada orang-orang yang telah memberikan dukungan, baik materil, moril dan spirituil, tidak lupa penulis mengucapkan terimakasih tak terhingga. Penulis juga ingin mendedikasikan skripsi ini antara lain untuk:

1. Ibu SM Niken Restaty, M.Si selaku dosen pembimbing yang tanpa letih meluangkan waktu, memberikan ilmu dan mengingatkan penulis dengan penuh kesabaran.
2. Ibu Dr. Agustina Zubair, M.Si selaku dekan Fakultas Ilmu Komunikasi Universitas Mercu Buana.
3. Terimakasih Ibu Dr. Yoyoh Hereyah, M.Si selaku ketua bidang studi *Advertising & Marketing Communication* dan juga menjadi ketua sidang pada sidang skripsi ini.
4. Ibu Berliani Ardha, M.Si terimakasih telah menjadi penguji ahli pada sidang skripsi ini.
5. Bpk Sugihantoro Gama Advertising dan juga dosen kelas reguler 2 yang bersedia meluangkan waktunya untuk menjadi koder dan berbagi ilmu.
6. Bapak Her Sanyoto Head Marcom Gudang Garam yang telah bersedia direpotkan untuk menjadi koder. Terimakasih telah bersedia meluangkan waktu untuk penelitian penulis.

7. Bapak Ignatius Dirgantara selaku dosen yang bersedia menjadi koder dalam penelitian ini.
8. Kedua orang tuaku bapak dan ibu yang selalu sabar dan mendoakan penulis, beserta saudara seperi ka debby, anggi, dan dinda.
9. Alm mamaku dan Alm budeku tersayang yang selalu memberikan kasih sayang.
10. Terimakasih sahabatku di rempong akademi yang saling memberikan doa dan semangat untuk menyelesaikan skripsi.
11. Kekasihku ado yang selalu memberikan semangat kepada penulis tanpa terhalang waktu dan jarak.
12. Teman-teman satu angkatan *Advertising & Marcomm* 2011 yang telah berjuang bersama selama empat tahun terakhir ini.

Penulis berharap semoga skripsi ini dapat bermanfaat dan menambah ilmu pengetahuan bagi kita semua. Selesainya skripsi ini menjadi jawaban atas semua doa yang telah dipanjatkan baik dari penulis, keluarga, dan semua sahabat-sahabat. Walau terasa berat dalam pelaksanaan skripsi ini, namun penulis berusaha untuk memberikan yang terbaik.



Jakarta, September 2015

Asri Oktaviani

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL

ABSTRAK	i
KATA PENGANTAR	ii
DAFTAR ISI	iv
DAFTAR TABEL	ix
DAFTAR GAMBAR	x
DAFTAR LAMPIRAN	xi
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang Penelitian.....	1
1.2 Perumusan Masalah	11
1.3 Tujuan Penelitian	12
1.4 Manfaat Penelitian	12
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	13
2.1 Periklanan Sebagai Bentuk Pesan Komunikasi Non-Personal	13
2.2 Strategi Kreatif Periklanan	16
2.2.1 Tujuan Iklan	16
2.2.2 Pendekatan Kreatif.....	18
2.2.3 Merancang Daya Tarik Iklan.....	20
2.3 Media Sosial sebagai Media Periklanan	25
2.4 Elemen-elemen Iklan Internet (Online)	27
2.4.1 Unsur Naskah (Copywriting)	29
2.4.1.1 Judul Iklan (Headline)	29
2.4.1.2 Sub Iklan (Sub Headline)	32
2.4.1.3 Badan Iklan (Bodycopy).....	33
2.4.2 Unsur Visual.....	34
2.4.2.1 Ilustrasi	35
BAB III METODOLOGI PENELITIAN	37
3.1 Tipe Penelitian	37
3.2 Metode Penelitian	37
3.3 Populasi dan Sampel	38
3.3.1 Populasi	38

3.3.2 Sampel.....	40
3.4 Unit Analisis	40
3.5 Definisi Kategori dan Kategorisasi.....	41
3.5.1 Definisi Kategori	41
3.5.2 Kategorisasi	41
3.6 Teknik Pengumpulan Data.....	45
3.6.1 Data Primer.....	45
3.6.2 Data Sekunder	45
3.7 Teknik Analisis Data.....	46
3.8 Uji Reliabilitas	46
BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN	50
4.1 Gambaran Umum PinkEmma	50
4.2 Hasil Penelitian	54
4.2.1 Elemen Copywriting	54
4.2.1.1 Headline	55
4.2.1.2 Sub Headline	57
4.2.1.3 Bodycopy	60
4.2.2 Elemen visual	62
4.2.2.1 Ilustrasi	62
4.2.3 Daya Tarik Iklan	66
4.3 Pembahasan	68
BAB V SIMPULAN DAN SARAN	73
5.1 Simpulan	73
5.2 Saran	74

DAFTAR PUSTAKA

LAMPIRAN

DAFTAR RIWAYAT HIDUP

DAFTAR TABEL

Tabel 3.1 Daftar Iklan PinkEmma	40
Tabel 3.2 Kategorisasi Strategi Kreatif	43
Tabel 4.1 Frekuensi Headline	56
Tabel 4.2 Frekuensi Sub Headline	59
Tabel 4.3 Frekuensi Bodycopy	61
Tabel 4.4 Frekuensi Ilustrasi	64
Tabel 4.5 Frekuensi Daya Tarik Iklan.....	67



DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1 Pertumbuhan Online Advertising	4
Gambar 4.1 Website Interface Pinkemma.....	54
Gambar 4.2 Logo Pinkemma	55
Gambar 4.3 Headline Jenis Benefit Headline.....	57
Gambar 4.4 Hedline Jenis News/Information Headline.....	58
Gambar 4.5 Iklan Menggunakan Sub Headline.....	59
Gambar 4.6 Iklan Tidak Menggunakan Sub Headline.....	60
Gambar 4.7 Bodycopy Jenis Straight-sell copy.....	62
Gambar 4.8 Bodycopy jenis Institutional copy	62
Gambar 4.9 Ilustrasi jenis Show The product In Use	65
Gambar 4.10 Ilustrasi Jenis Show The Product.....	65
Gambar 4.11 Ilustrasi jenis Show the Happy Result Of Using The Product	66
Gambar 4.12 Iklan Daya Tarik Gabungan	68
Gambar 4.13 Iklan Daya Tarik Rasional/Informatif.....	68



DAFTAR LAMPIRAN

- Lampiran I Hasil Pengamatan 16 Iklan Pinkemma Oleh Koder I
- Lampiran II Hasil Pengamatan 16 Iklan Pinkemma Oleh Koder II
- Lampiran III Hasil Pengamatan 16 Iklan Pinkemma Oleh Koder III
- Lampiran IV Hasil Pengamatan 16 Iklan Pinkemma Oleh Penulis
- Lampiran V Iklan-Iklan Pinkemma di Line Shopping
- Lampiran VI Surat Keterangan Penelitian
- Lampiran VII Surat Pernyataan Penelitian dari Koder

